Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Innen- und Außendienst

Vertriebsgebiet: Norddeutschland

LCK. METALL zählt zu den führenden lagerhaltenden Händlern für Aluminium, Edelstahl und Buntmetalle in Norddeutschland.

Zur weiteren Stärkung und Entwicklung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten Vertriebsmitarbeiter (m/w/d).

Ihre Aufgaben

- Aktive Gewinnung von Neukunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im B2B-Bereich
- Beratung und Verkauf von Halbzeugen inklusive weiterführender Fertigungslösungen
- Erstellung von Angeboten sowie Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Durchführung fundierter Kunden- und Marktanalysen zur Identifikation von Wachstumschancen
- Selbstständige Bearbeitung und strategische Weiterentwicklung Ihres Verkaufsgebiets (überwiegend Norddeutschland)
- Regelmäßige Kundenbesuche zur Intensivierung der Zusammenarbeit

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung im Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb oder Einkauf von Metallhalbzeugen, Metallkomponenten oder vergleichbaren technischen Produkten setzen wir voraus
- Hands-on-Mentalität und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Strategisches Denken und lösungsorientiertes Handeln
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Teamplayer mit hoher Einsatzbereitschaft und Engagement

Wir bieten

- Attraktives Fixgehalt zuzüglich erfolgsorientierter Bonuszahlung
- 13 Gehälter und Urlaubsgeld
- Flexible Arbeitsgestaltung mit der Möglichkeit zum hybriden Arbeiten nach der Einarbeitung
- Mindestens 30 Tage Urlaub
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- Arbeiten in einem hochmotivierten Team mit flachen Hierarchien
- Eigenverantwortliches Arbeiten und Gestaltungsspielraum

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung an Silke Ermes-Daunicht:

sdaunicht@lck-metall.de